

Key Account Manager (m/w/d)

Osnabrück



Key Account Manager (m/w/d)

E3/DC entwickelt und produziert intelligente Systeme für Energiespeicherung, E-Mobilität und Notstromversorgung. Alle Komponenten – vom Wechselrichter über das Energiemanagement bis zur Batterie – kommen bei E3/DC aus einer Hand, inklusive Werksservice und sämtlicher Cloudlösungen. An den Standorten Osnabrück, Göttingen und Wetter (Ruhr) arbeiten über 180 Experten an klimaneutralen Erzeugungstechnologien für die solare Eigenversorgung. E3/DC ist eine Marke der HagerEnergy GmbH und Teil der Hager Group, eines führenden Anbieters im Bereich elektrotechnischer Lösungen.

Aufgabengebiet:

- Betreuung und Beratung unserer Top-Partner deutschlandweit
- Präsentation unserer Produkte
- Beratung und Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Wachstumsmaßnahmen
- Planung und Auslegung von Energiesystemen (PV, Speicher, Wallbox)
- Präsentation unserer Produkte auf Messen und Veranstaltungen
- Angebotserstellung und -koordination

Voraussetzungen:

- wirtschaftliches oder technisches Studium
- mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- idealerweise Branchenkenntnisse
- systematische und selbstständige Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, hohe Kundenorientierung und sicheres Auftreten
- hohes Maß an Eigenmotivation
- Führerschein und Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- herausfordernde Aufgaben in einem spannenden Umfeld und zukunftsstarken Markt
- ein hochqualifiziertes und dynamisches Team in einem expandierenden Unternehmen
- ein sehr gutes Arbeitsklima mit flachen Hierarchien, ein überdurchschnittliches Entgelt und weitere Leistungen

Wenn Sie zu unserem Team gehören möchten, schicken Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins per E-Mail an personal@e3dc.com oder per Post. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und das persönliche Gespräch mit Ihnen.

HagerEnergy GmbH, Karlstraße 5, D-49074 Osnabrück, +49 541 760 268 0, personal@e3dc.com