

## Kundeninformation

18. Mai 2015

### E3/DC baut Direktvertrieb aus

 **Qualität und Systemauslegung seit zwei Jahren mit VisionSonne deutschlandweit erprobt**

 **Beste Effizienz für den Kunden durch individuelle Lastprofilanalyse**

**Osnabrück.** In der Partnerschaft mit der VisionSonne GmbH setzt E3/DC auch weiter auf den Direktvertrieb. Ziel ist es, die Marktposition als Technologieführer in Deutschland weiter auszubauen und neue Kundenkreise zu erschließen. Die Vorgehensweise bei der Auslegung und Beratung zahlt sich für den Kunden in Form von Autarkiequote und sehr guter Zuverlässigkeit aus.

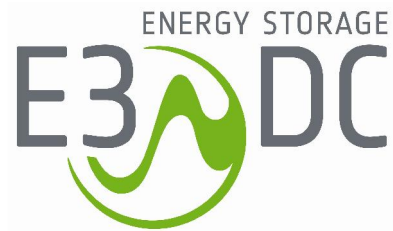
Die Vorteile des Direktvertriebs liegen auf der Hand: Der persönliche Kontakt zwischen Anbieter und Kunde ermöglicht einen unmittelbaren Informationsaustausch sowie eine individuelle Beratung und Projektierung vor Ort. E3/DC nutzt diese Vertriebsform zunehmend, da sie eine rasche Marktbesetzung und Marktdurchdringung verspricht. Mit der VisionSonne GmbH hat E3/DC einen kompetenten Partner im Direktvertrieb gewonnen. Das junge Unternehmen mit Stammsitz in München hat sich auf die Beratung, Planung und den Einbau von Hausspeichersystemen in ganz Deutschland spezialisiert.

„Unser Ziel war es von Anfang an, unseren Kunden Unabhängigkeit durch eigene und saubere Energie zu bieten“, erklärt Felix Heitzer, Geschäftsführer von VisionSonne. „Unser Modell richtet sich auf einen hohen Eigenverbrauch und ermöglicht Eigenheimbesitzern damit weitgehende Autarkie von Netzstrom-Anbietern sowie finanzielle Einsparungen bei gleichzeitiger Schonung der Umwelt.“ Bei der VisionSonne GmbH bekommen Kunden alles aus einer Hand – vom Erstgespräch, über die Beratung, Finanzierung und Montage bis hin zur Wartung.

Operativ eröffnet die Zusammenarbeit deutliche Vorteile und Expansionsmöglichkeiten für beide Partner: E3/DC nutzt das Geschäftsmodell in Deutschland als zusätzlichen Vertriebskanal und VisionSonne kann sich mit der Marke E3/DC weiter im Markt etablieren. Beide Partnerunternehmen setzen auf Qualität und Seriosität im Direktvertrieb.

„Unsere Vorbehalte sind seit zwei Jahren durch weit überdurchschnittlich gute Ergebnisse in der Systemauslegung und Autarkiequote komplett widerlegt. Wir freuen uns über den Direktvertrieb als planbaren Absatz und als Systemvorteil für unsere Kunden“, erklärt E3/DC-Geschäftsführer Dr. Andreas Piepenbrink.

Die hohe Produktkompetenz der Vertriebspartner und deren Anpassungsfähigkeit an individuelle Kundenbedürfnisse bieten viele Vorteile. Direkte Informationen aus dem Markt und ein intensives Berichtswesen ermöglichen eine hohe Flexibilität in der Gestaltung der Produktpolitik. Dadurch werden wichtige Impulse für Innovationen gegeben. Regelmäßige Weiterbildungen der Techniker



und Energiefachberater, verbunden mit kontinuierlichen Qualitätschecks, gewährleisten ein durchgängig hohes Niveau in der Kundenbetreuung.

### **Über VisionSonne**

Die VisionSonne GmbH ist der deutschlandweit führende Direktvertrieb für Photovoltaikanlagen mit Energiespeichersystemen. Das Unternehmen mit Stammsitz in München wurde 2010 gegründet und bietet Komplettlösungen für Privathaushalte an. „Unabhängigkeit durch eigene und saubere Energie“ lautet die Unternehmensphilosophie der VisionSonne, die sie an fünf Standorten deutschlandweit umsetzt. Von der Planung und Konzeption bis hin zur Montage und begleitenden Servicedienstleistungen bietet das Unternehmen „alles aus einer Hand“.

Weitere Informationen: [www.visionsonne.com](http://www.visionsonne.com)

### **Über E3/DC**

Die E3/DC GmbH ist ein führender Entwickler und Hersteller intelligenter und langlebiger Stromspeichersysteme sowie Ladesysteme für Elektrofahrzeuge mit Hauptsitz in Osnabrück (Niedersachsen). Die einzigartige TriLINK-Technologie im Hauskraftwerk S10 E und im Stromspeichersystem S10 MINI sorgt beim Einsatz in Eigenheimen und Gewerbeimmobilien für höchste Autarkiegrade und Einsparungen. Es werden Batteriezellen (Lithium-Ionen) von Sanyo/Panasonic verwendet.

Produziert und entwickelt werden die Speichersysteme, die Wallbox, die Wechselrichter und andere Komponenten ausschließlich in Deutschland. Das Technologieunternehmen E3/DC ist nach ISO 9001 zertifiziert und hat mehrere Entwicklungs- und Produktionsstandorte in Osnabrück, Göttingen, Seefeld und Wetter.

Weitere Informationen: [www.e3dc.com](http://www.e3dc.com)